disposition pour se remettre de cette tragédie.

sont en cours de labellisation.

et Marketing

TRACTAFRIC MOTORS
Cameroun

A Tractafric Motors Corporation Company

TRACTAFRIC MOTORS CAMEROUN RECHERCHE DES SOUS-DISTRIBUTEURS POUR DEVELOPPER SON RESEAU DE DISTRIBUTION DES VÉHICULES AUTOMOBILES-PIECES DE RECHANGE-SERVICES

Vous êtes un acteur majeur dans le domaine de la distribution des véhicules automobiles dans les régions de l'Afrique de l'Ouest et Centrale ? Vous recherchez des opportunités pour étendre votre activité dans le secteur automobile ?

TRACTAFRIC MOTORS CAMEROUN, entreprise leader, spécialisée dans la vente des véhicules particuliers et industriels, des pièces de rechanges d'origine et des services, est à la recherche des sous-distributeurs pour étendre et renforcer son réseau sur les régions de l'Adamaoua, du Nord, de l'ouest et de l'Est du Cameroun.

Nos offres :

- Un partenariat solide pour l'accompagnement en termes de connaissances techniques des marques prestigieuses telles que Mitsubishi, Ford, Hyundai, Jac etc... pour les véhicules particuliers. Concernant les véhicules industriels Mercedes, Faw, Mcv etc...
- Un support logistique, commercial et marketing pour optimiser les ventes du sous-distributeur.
- Un accompagnement personnalisé dans la gestion de l'activité et la montée en compétences des équipes du sous-distributeur.
- Des conditions avantageuses pour les partenaires sous-distributeurs.

Profil recherché :

- Expérience dans la distribution des véhicules automobiles
- Capacité de concevoir et d'installer des infrastructures commerciales et techniques adéquates (showroom et service après-vente) pour assurer une distribution efficace et un suivi client optimal. La gestion d'équipes dédiées aux ventes et au service technique est un atout majeur.
- Solidité financière suffisante pour garantir une gestion fluide des stocks, des commandes et des services associés.
- Etre capable d'investir pour le développement de l'activité pour atteindre les objectifs conjointement fixés.
- Bonne connaissance du marché local en termes de spécificités économiques et commerciales de la région concernée, afin d'adapter la stratégie commerciale à l'évolution des besoins du marché.
- Capacité à développer et gérer un portefeuille clients B2B et B2C.
- Engagement en termes de la qualité de service.

Rejoignez à présent un réseau de professionnel dans le domaine de l'automobile et participez à la croissance dudit réseau !

Comment postuler :

Envoyez-nous votre dossier de candidature à l'adresse : ***Solange.mbong-yobo@tractafric.com***

Pour plus d'informations, contactez-nous au **696 94 86 49** ou visitez notre page LinkedIn :***https://www.linkedin.com/company/tractafric-motors-cameroun/?viewAsMember=true***

Le Directeur Général
Zouhir RHAZI

ai-20242511/be

Scanné avec CamScanner